

## Programa 2022: NEGOCIACIÓN

El curso pretende integrar la negociación como un componente del trabajo sindical para contribuir a mejorar las habilidades negociadoras de los representantes de AEBU en instancias de interlocución, fundamentalmente entre empleadores y trabajadores.

1. Concepto de negociación.
2. Algunas características deseables del negociador (estilos, aptitudes).
3. Elementos que intervienen en la negociación. Información, tiempo, poder, cultura, comunicación, creatividad.
4. La negociación como proceso (pre-negociación, negociación, postnegociación).
5. Estrategias y tácticas negociadoras (ofensivas, defensivas, polivalentes).
6. Modelos de negociación: competitivo y cooperativo.

**Dictado por: Manuel Planelles**